

osec

business network
switzerland



Erfolgsfaktor Export

Daniel Küng, CEO Osec Business Network Switzerland

Osec-Jahresend Anlass „Wachstumsschwäche Schweiz“, 6. Dezember 2005, Bern



Drei Themenkreise

- Wachstumsschwäche CH – einige Fakten
- Exportwirtschaft: Facts & Trends
- Konsequenzen für die staatliche Exportförderung



Wachstumsschwäche CH – externe Faktoren

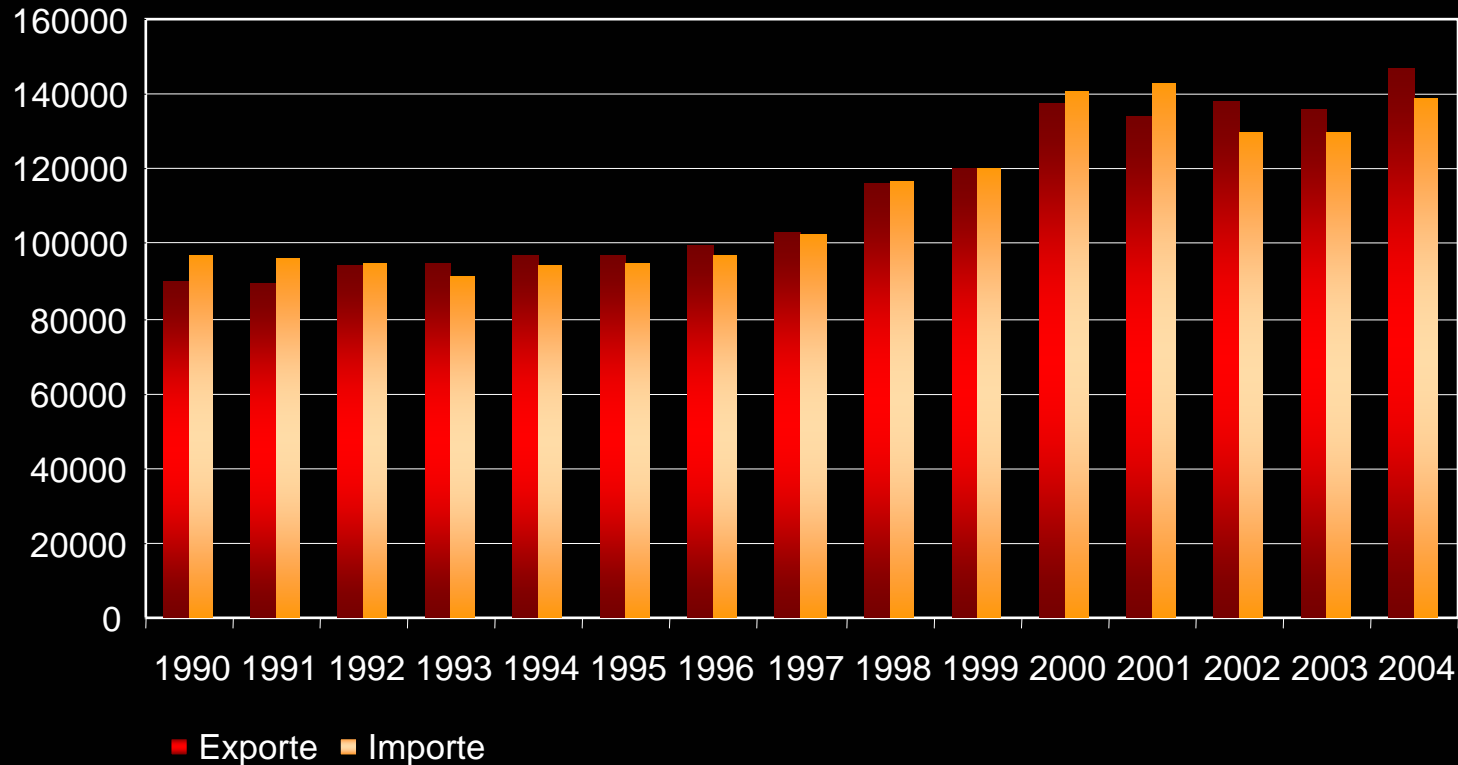
- Schlechte Entwicklung in den 90ern
 - 89 - 90: Mauerfall, starker Konjunkturaufschwung weltweit
 - 91 – 93: hohe Inflation, Golfkrieg, Zerfall Sowjetunion, Rezession
 - 94 – 95: MwSt, Schuldenkrise Mexiko, Dollarschwäche
 - 97 – 98: Finanzkrisen Asien & Sowjetunion
- Aufbäumen zur Jahrtausendwende
 - 99 – 01: €, Finanzmarktboom, kräftiges Wachstum Weltwirtschaft
- Rückfall in die Wachstumslethargie
 - 2001: Einbruch der Aktienkurse, 9-11
 - Seither: Kursrückgänge, Irakkrieg, SARS, Terrorismus, Deflationsangst
- Beschränkt optimistische Aussichten für die Zukunft



Exportwirtschaft: Facts

Entwicklung des Schweizer Aussenhandels

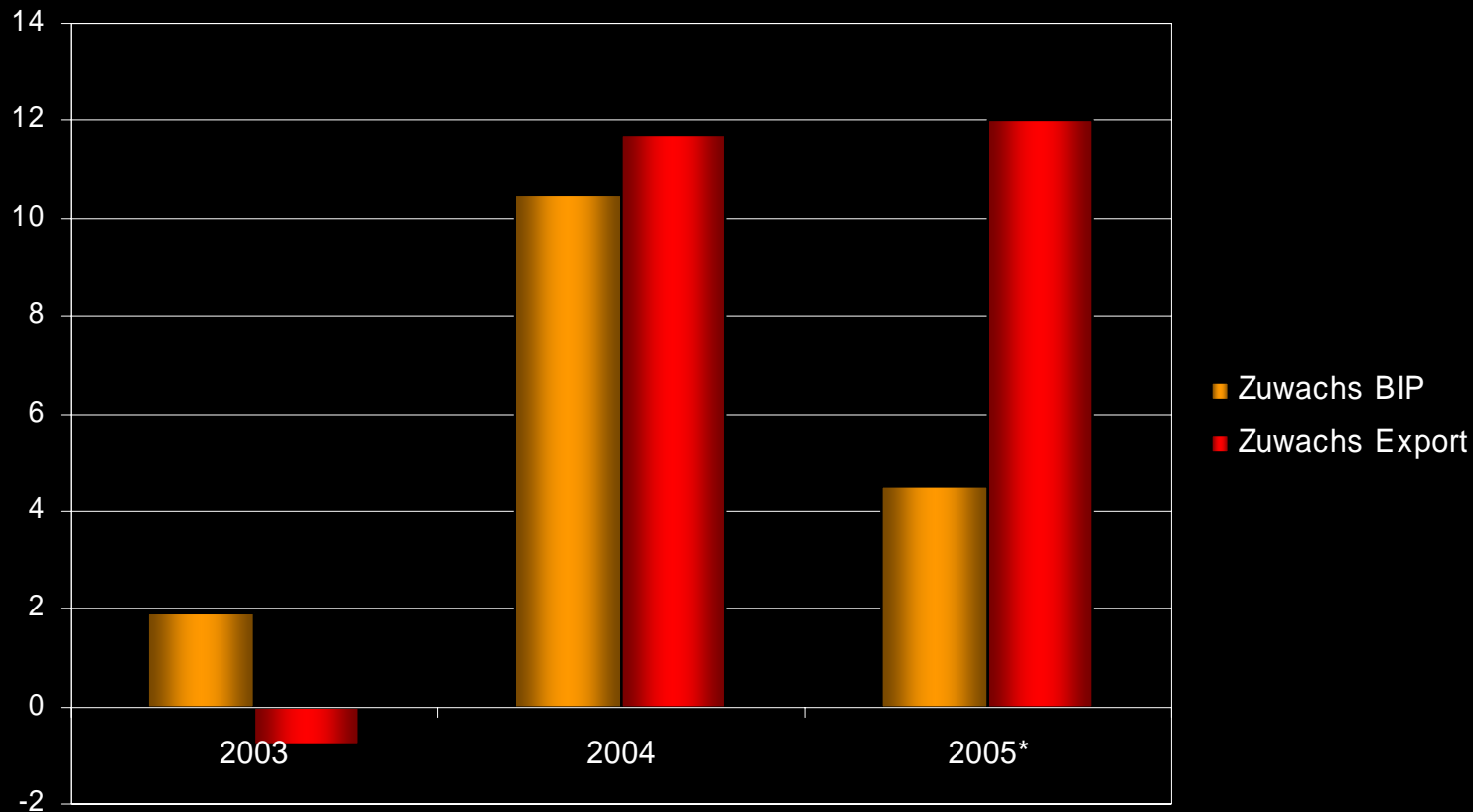
Schweizer Aussenhandel seit 1950 (in Mio. CHF)



Exportwirtschaft: Facts

Exporte retten unser Wachstum

Absoluter Zuwachs (in Mrd. CHF)

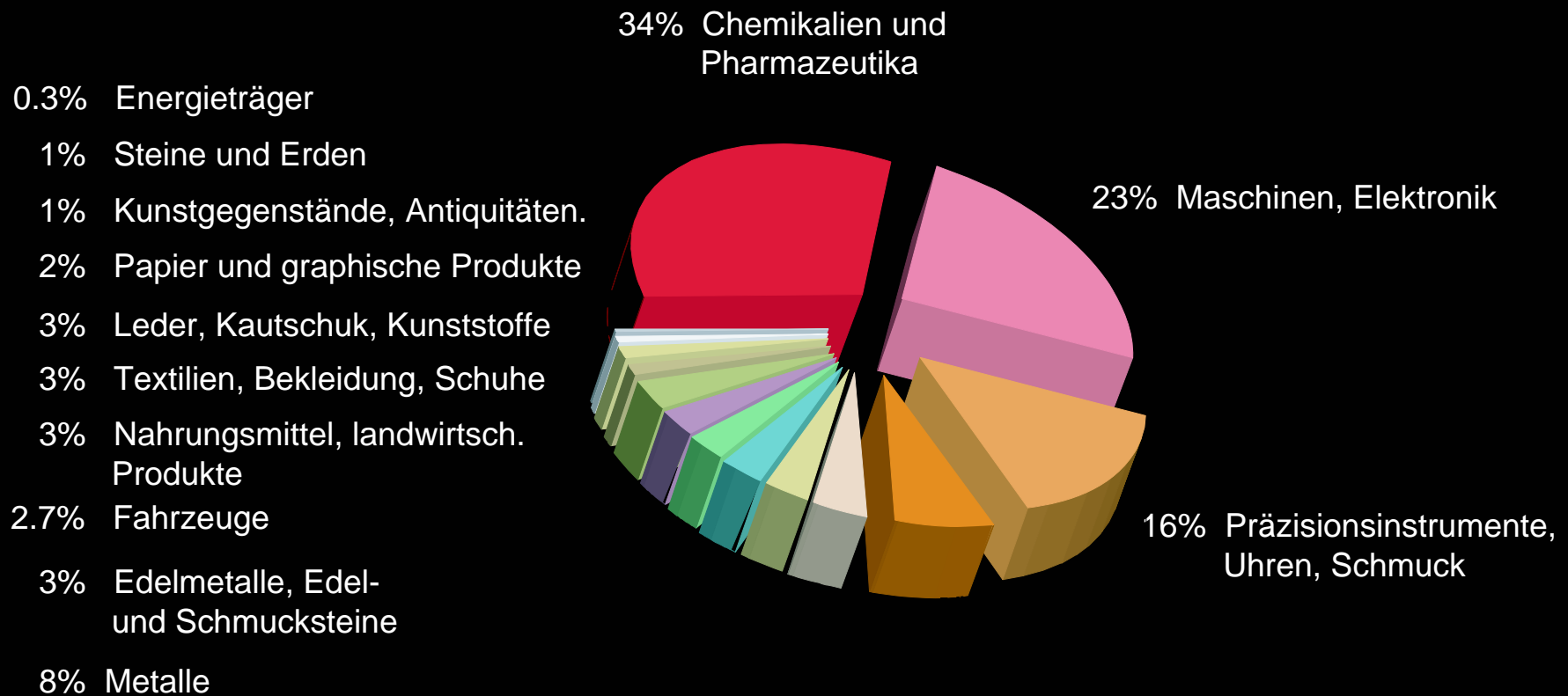


Quelle: Staatssekretariat für Wirtschaft seco, Economiesuisse
*Schätzung



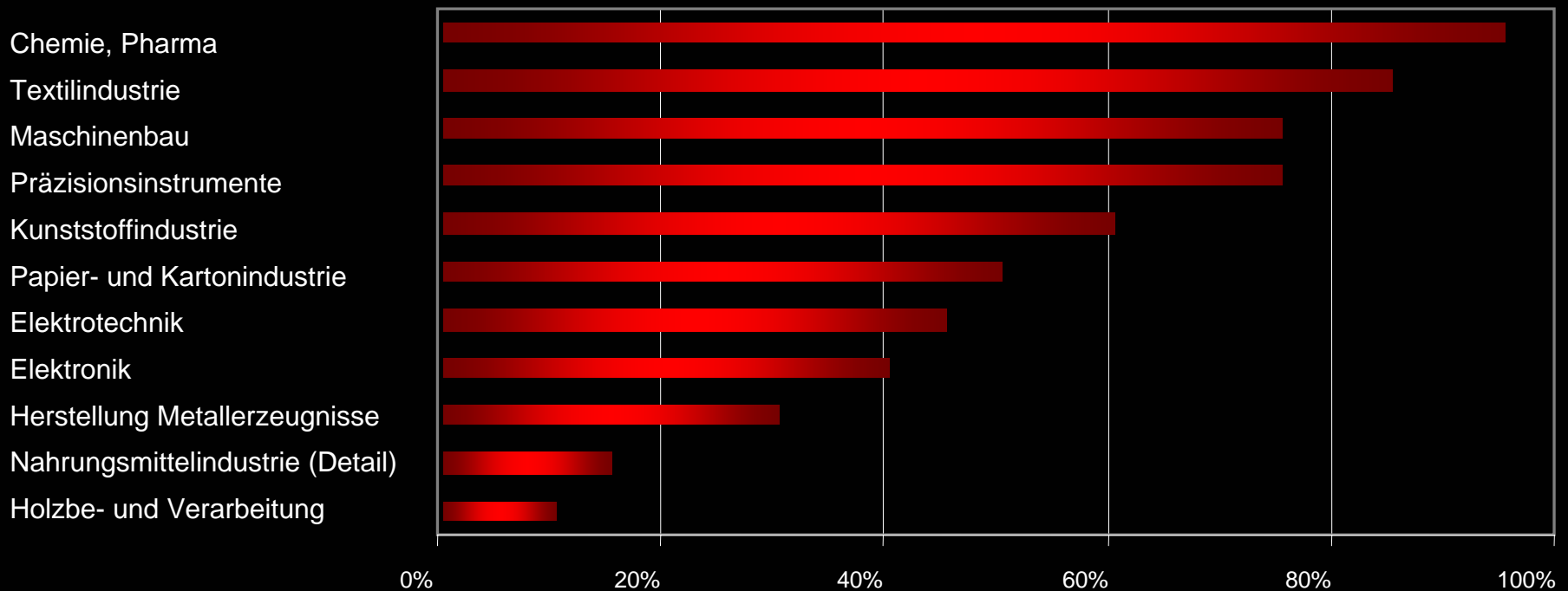
Exportwirtschaft: Facts

Exporte nach Branchen (2004)

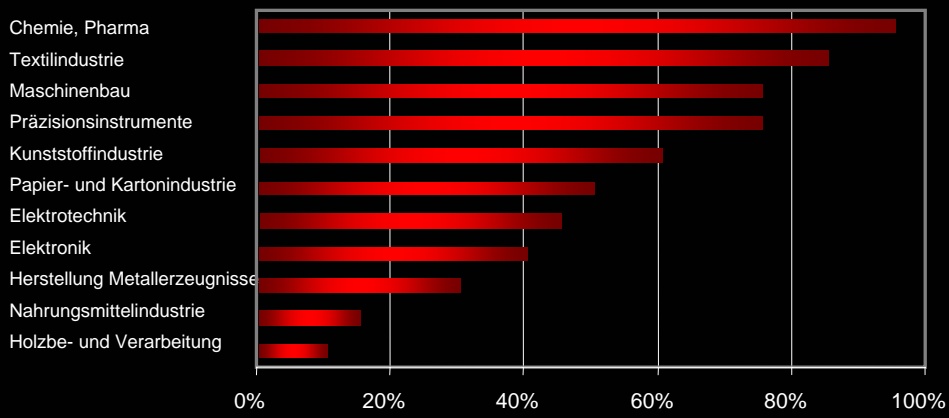


Exportwirtschaft: Facts

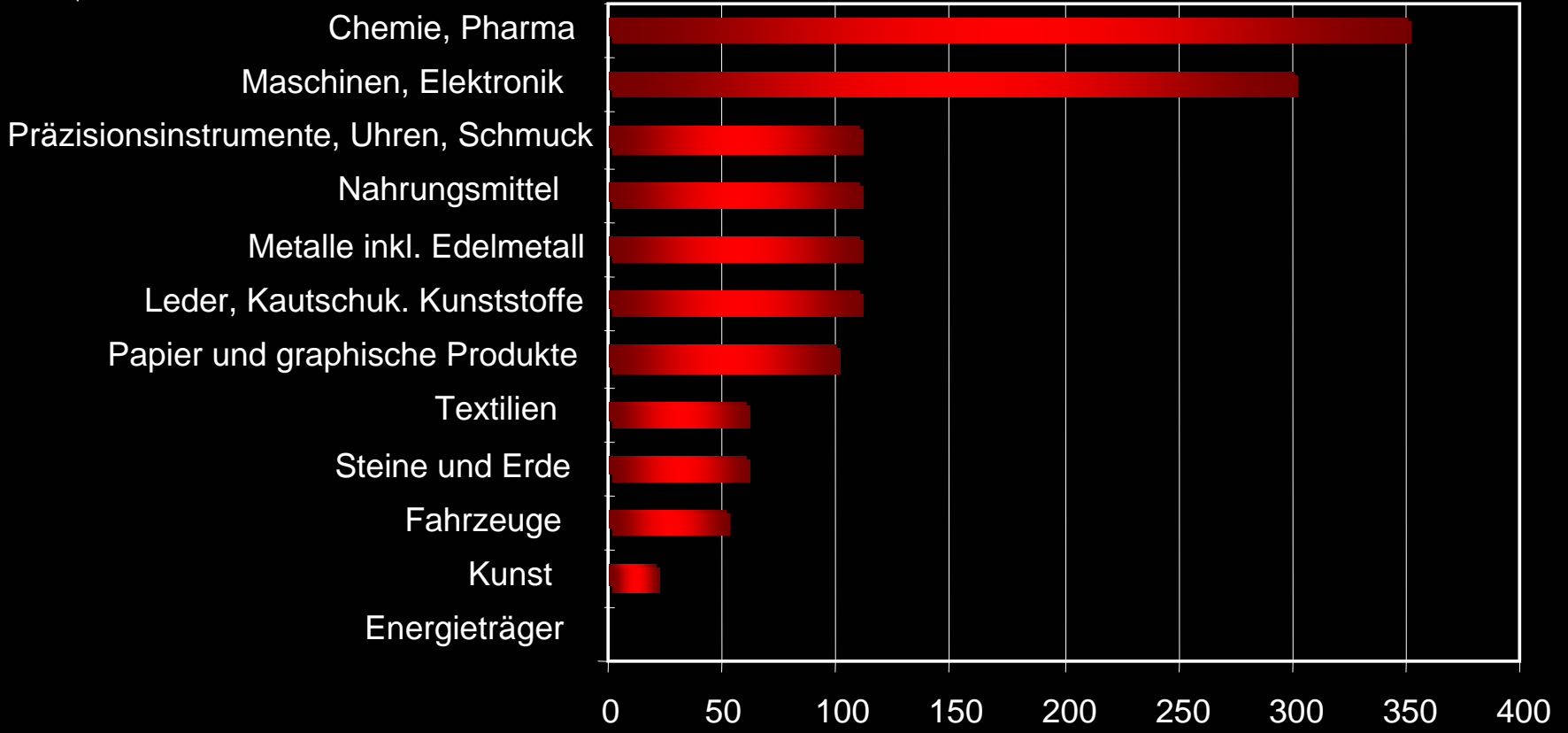
Exportanteil einzelner Branchen



 Anteil Export



■ Anteil Export



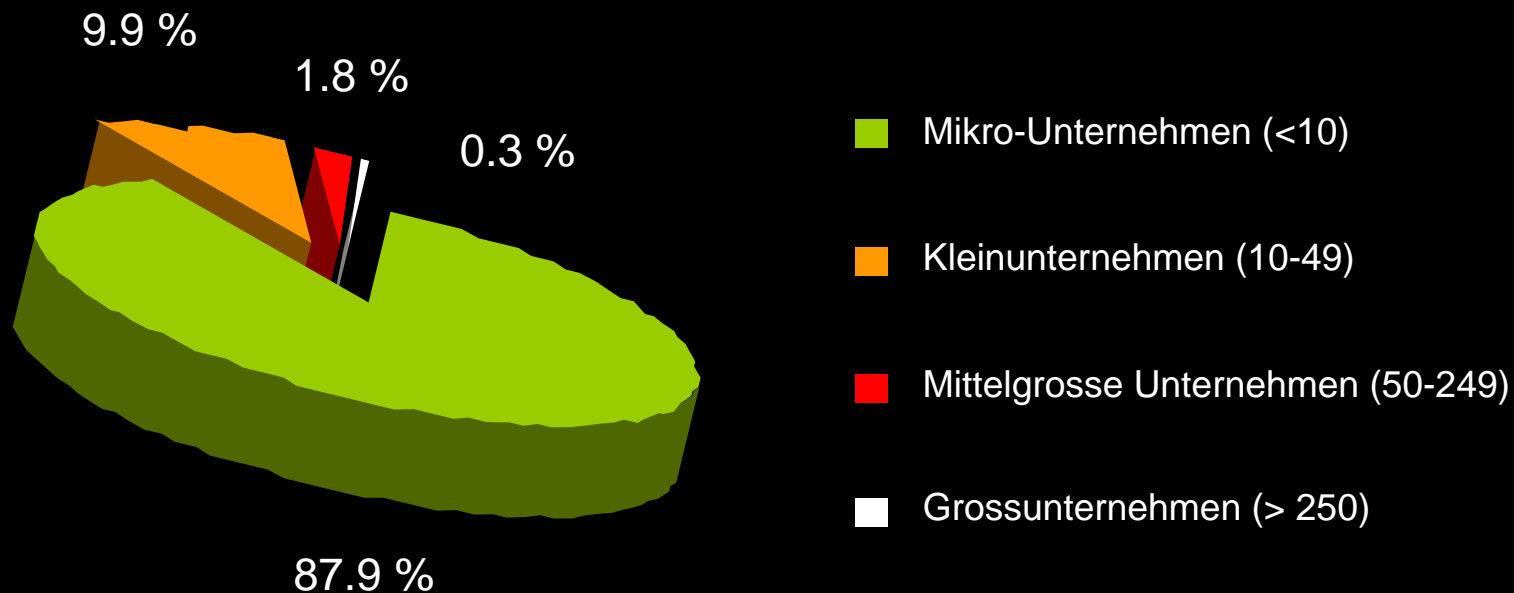


Exportwirtschaft: Facts

Wer exportiert überhaupt?

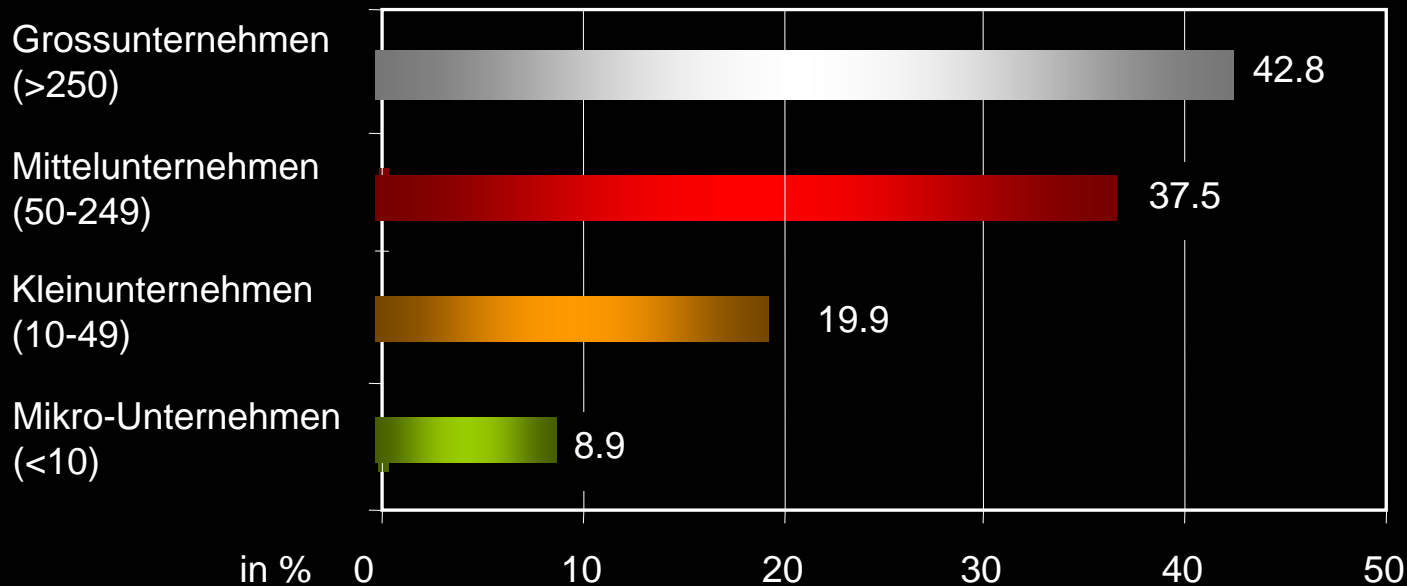
| | |
|---|----------------|
| Total Unternehmen in der Schweiz | 325'000 |
| Grossunternehmen mit > 250 Mitarbeitenden | 1'100 |
| KMU mit < 250 Mitarbeitenden | 323'900 |
| • davon Mikrounternehmen (< 10 MA) | 286'000 |
| • davon Kleinunternehmen (10 – 49 MA) | 32'175 |
| • davon mittelgrosse Unternehmen (50 – 249 MA) | 5'850 |
| Exportierende Unternehmen | 35'000 |

Mikro-Unternehmen dominieren die Unternehmenslandschaft der Schweiz



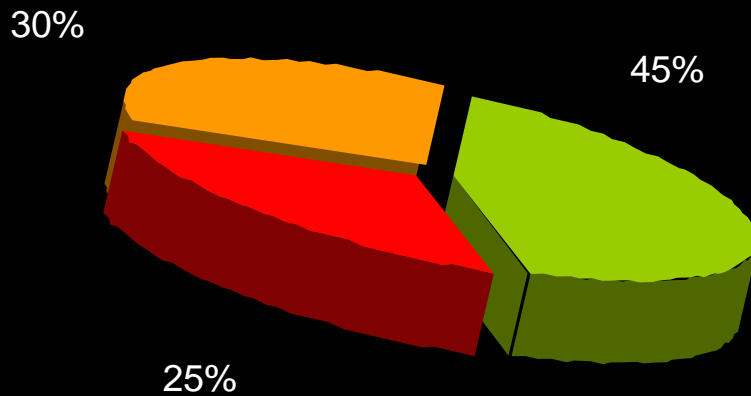
Exportwirtschaft: Facts

Anteil exportierende Unternehmen pro Kategorie






Exportwirtschaft: Facts

Exportanteile der exportierenden Unternehmen



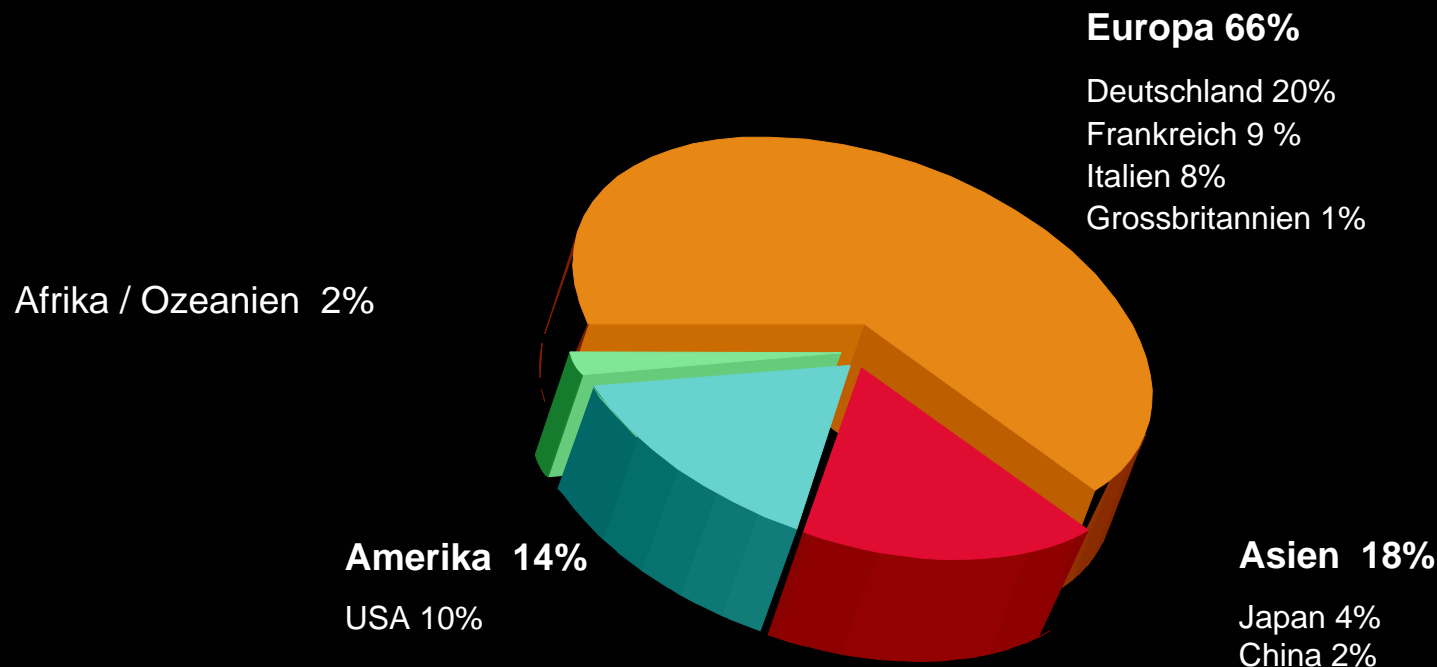
Exportanteil

-  < 1/3
-  zw. 1/3 und 2/3
-  > 2/3



Exportwirtschaft: Facts

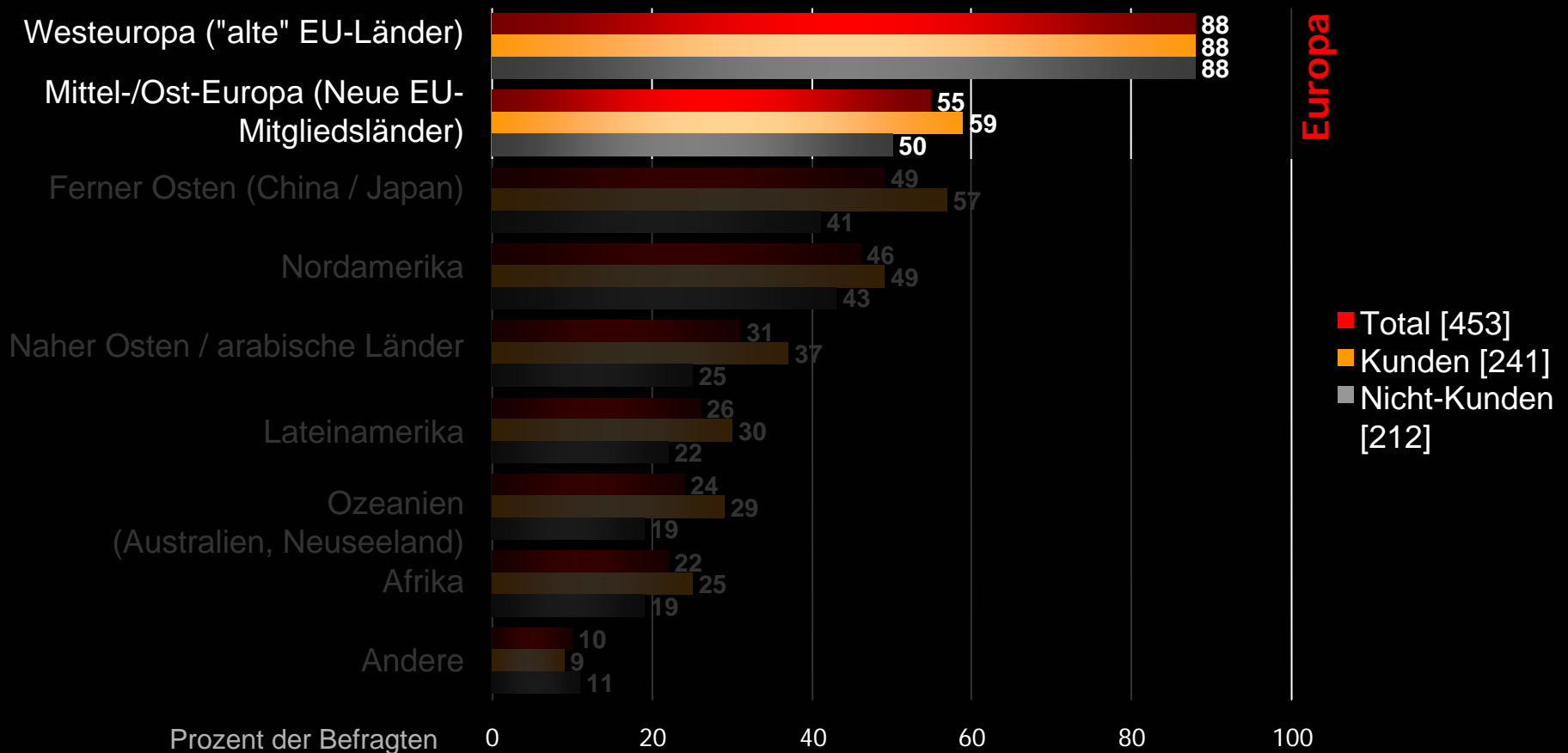
Wohin wird exportiert? (2004)





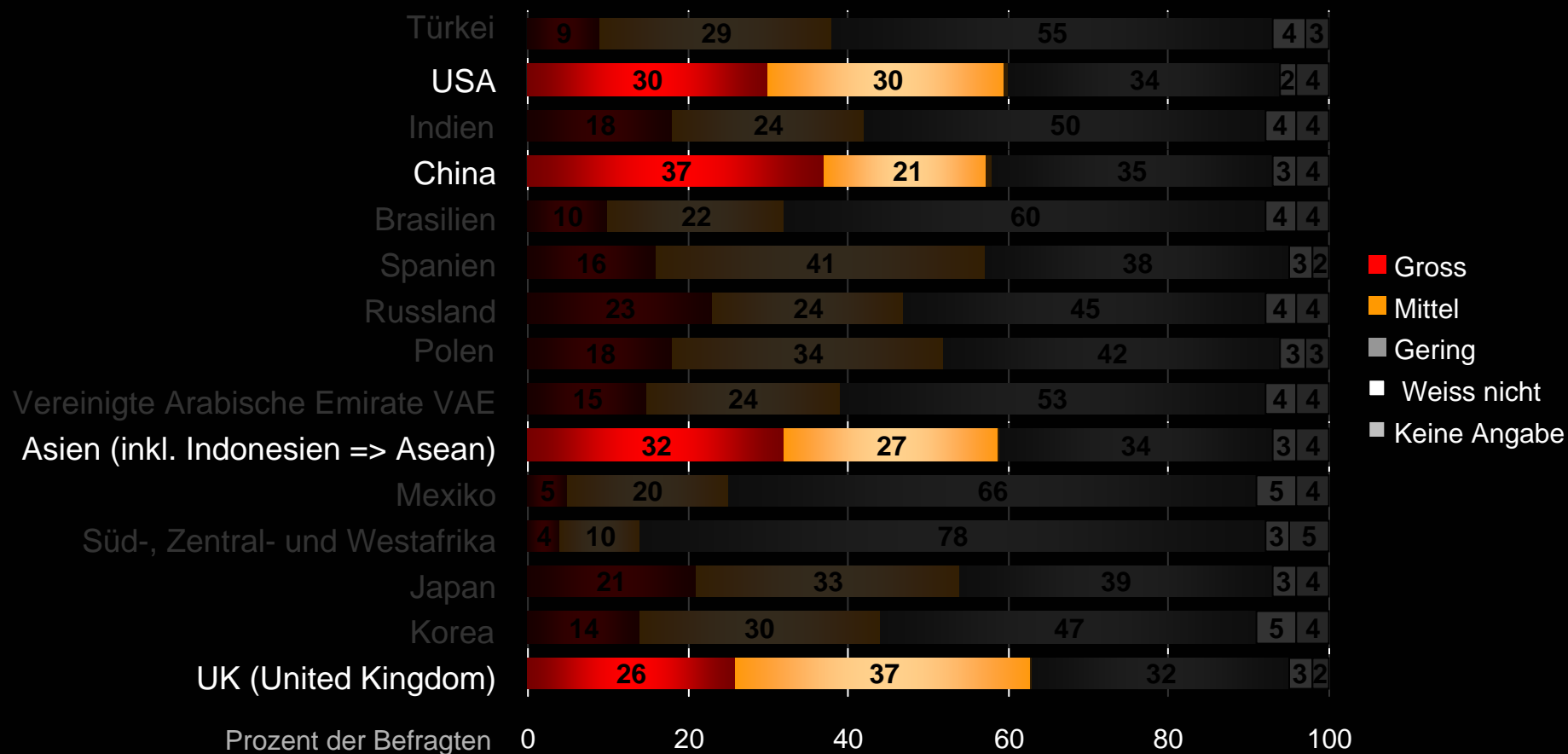
Exportwirtschaft: Facts

Zielländer heute



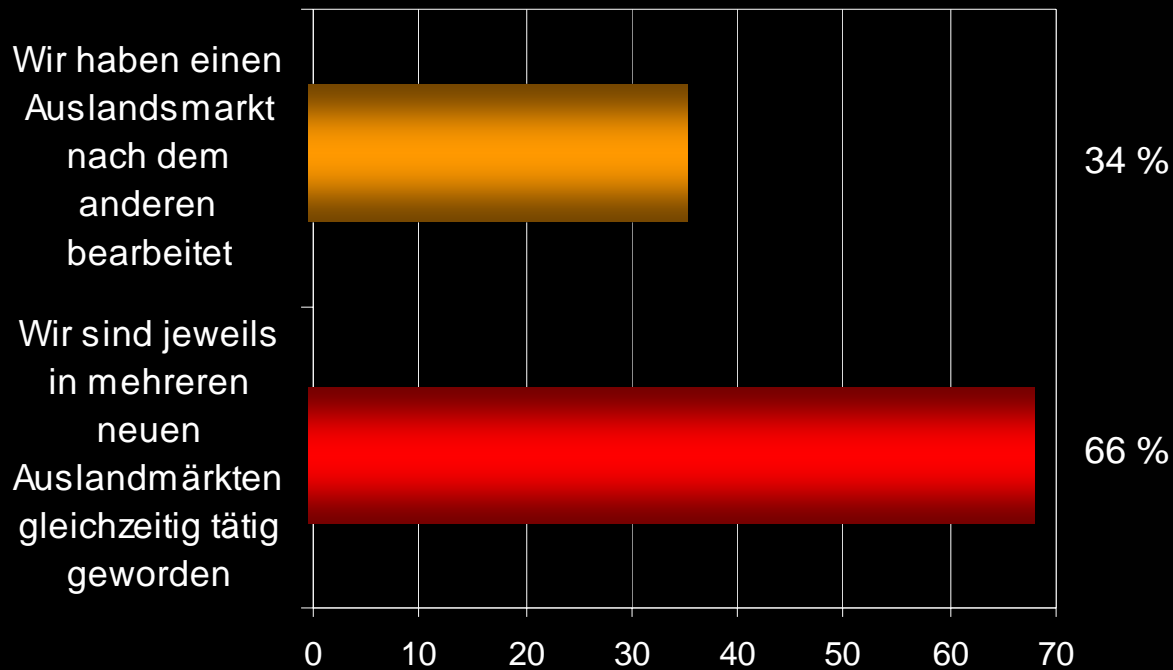
Exportwirtschaft: Trends

Zielländer morgen



Exportwirtschaft: Trends

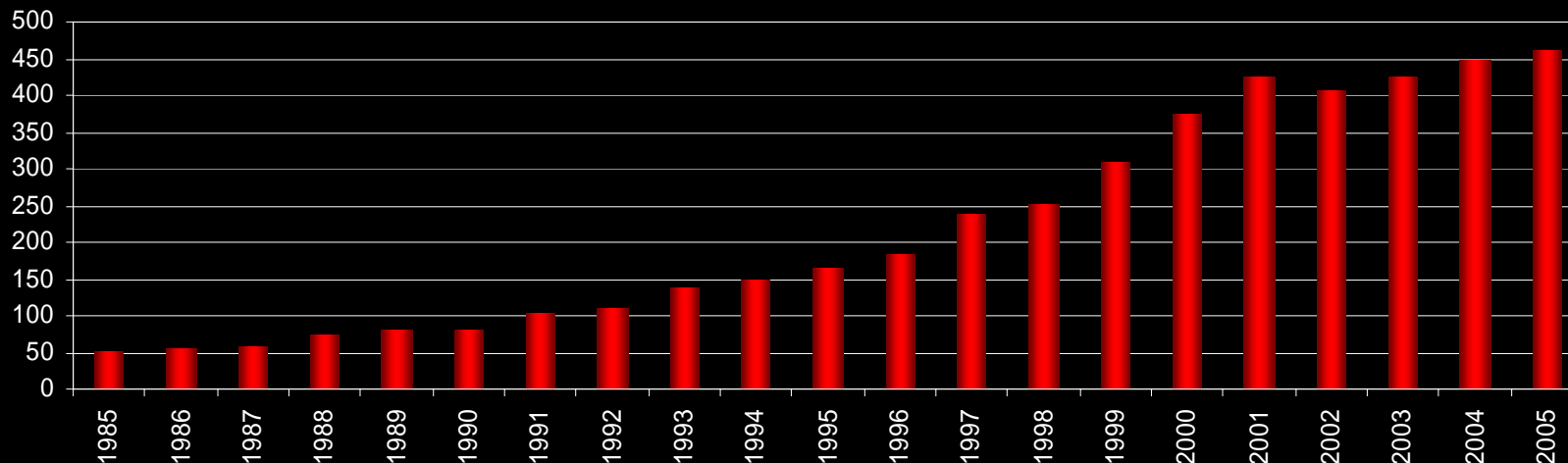
Born globals



Warum sogar Direktinvestitionen positiv sind

- Notwendiger Teil der Globalisierung
- FDI fördert strukturelle Anpassungen
- Positive Korrelation zwischen FDI und Exporten
- Positive Korrelation zwischen FDI und Sourcen im Ausland
- Hohe Erträge der FDI
- Dividenden von FDI sind in der CH als Einkommen steuerbar
- Ertragsbilanzüberschuss zur Hälfte aus FDI-Erträgen
- Risikodiversifikation

In Mrd. CHF





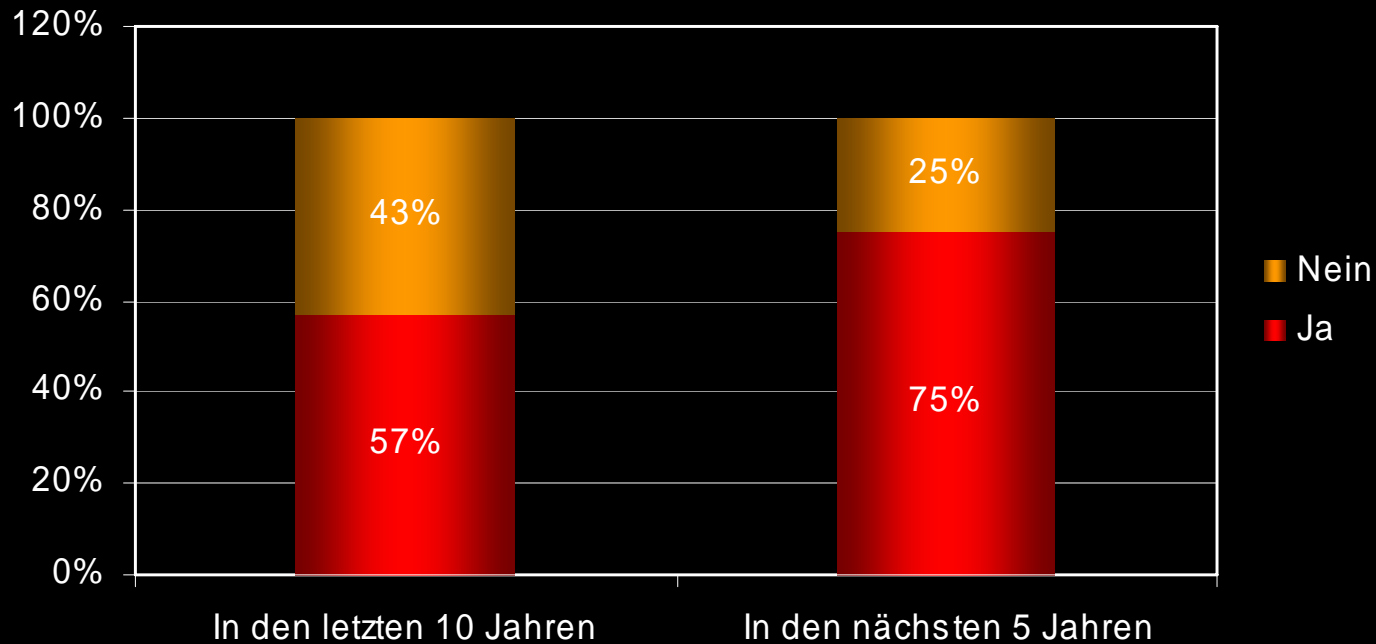
Direktinvestitionen:

Trends

- Verlagerungen verstärken sich
 - Den Grossen folgen die Kleinen
 - Den Jungen folgen die Alteingesessenen
 - Der Produktion folgen Service, Admin, Marketing und Konstruktion
 - Auf Ost-Europa folgen China, Indien, neue EU, ASEAN
- Chancen für Unternehmen überwiegen Gefahren
- Schweizer Wirtschaft wird profitieren
 - Produktionskosten in der CH sinken
 - Bestehende Wettbewerbsnachteile werden abgebaut
 - Wettbewerbsfähigkeit sowie Wohlstand wachsen
 - Qualität wird nicht beeinflusst

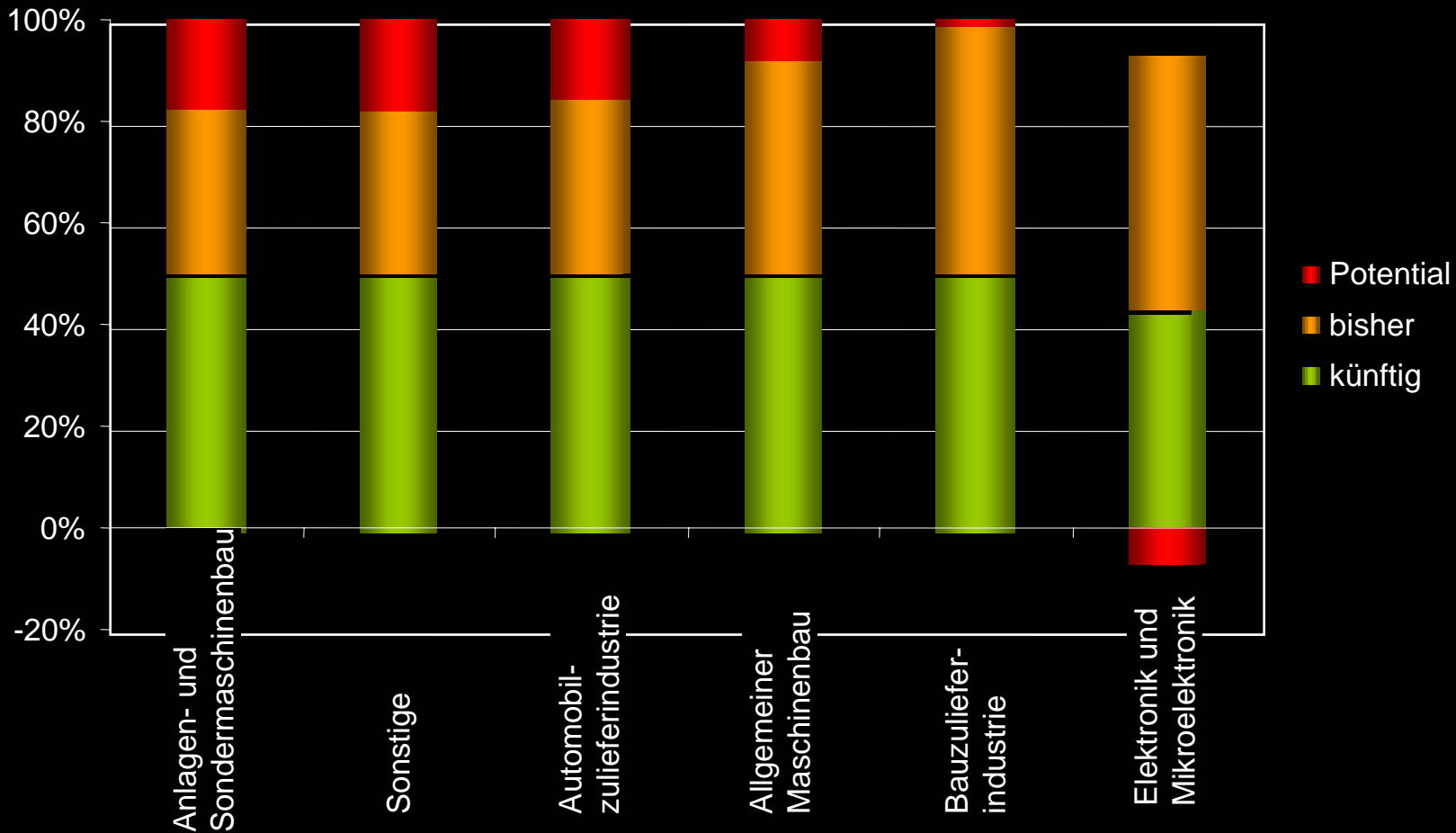
Direktinvestitionen: Trends

Verlagerung von Unternehmensteilen ins Ausland



Direktinvestitionen: Trends

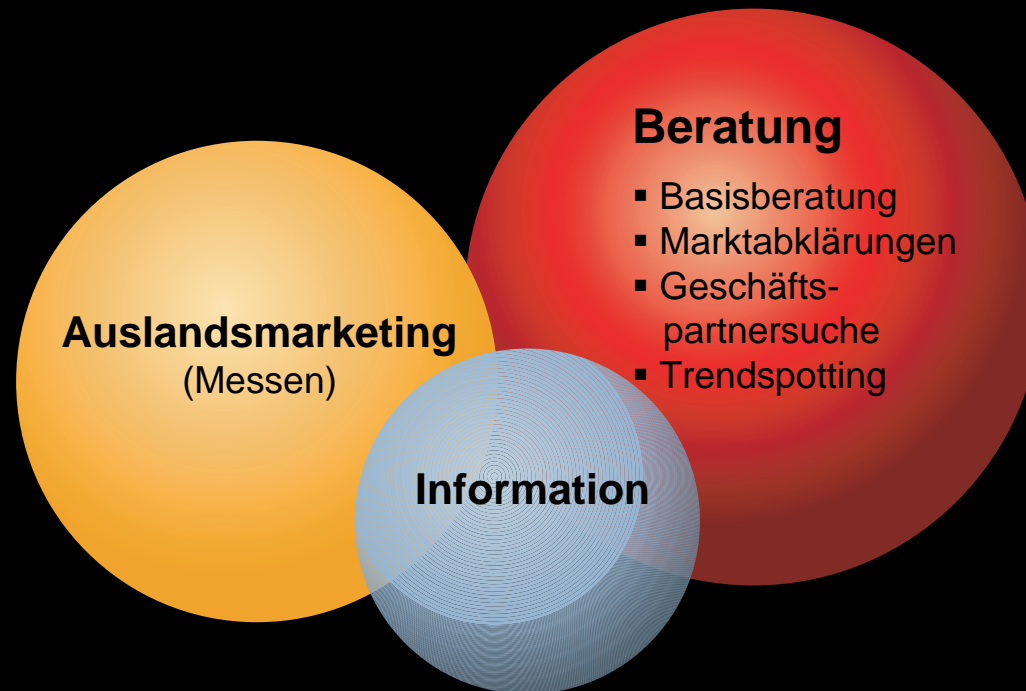
Verlagerungen ausgewählter Branchen





Konsequenzen für die staatliche Exportförderung

- Dienstleistungsangebot



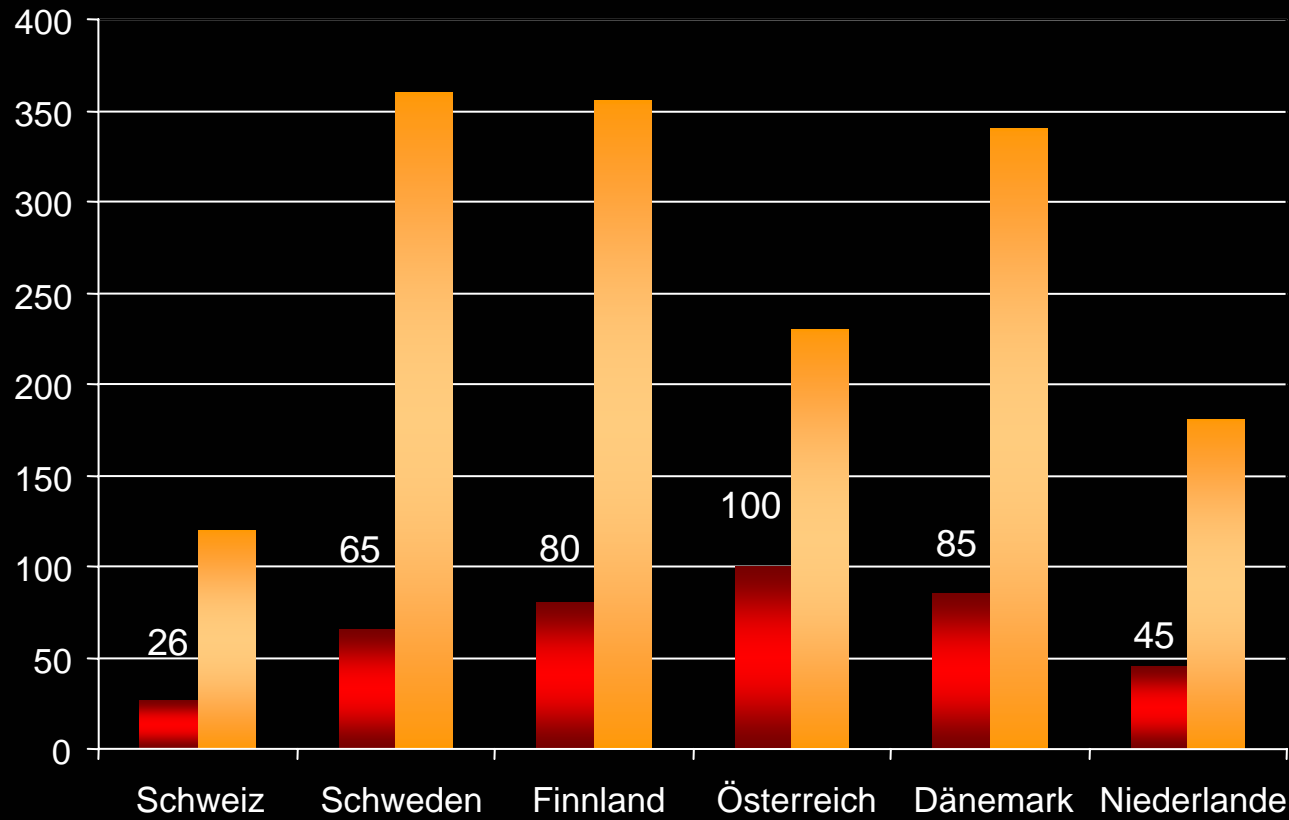


Konsequenzen für die staatliche Exportförderung

- Dienstleistungsangebot
- Geografische Abdeckung
 - Verstärkung Wachstumsmärkte
 - Vor der Welle reiten
 - Reduktion der Proaktivität in entwickelten Märkten
- Ressourcen
 - extern

Rahmenbedingungen:

Was wenden andere Länder für die Exportförderung auf?



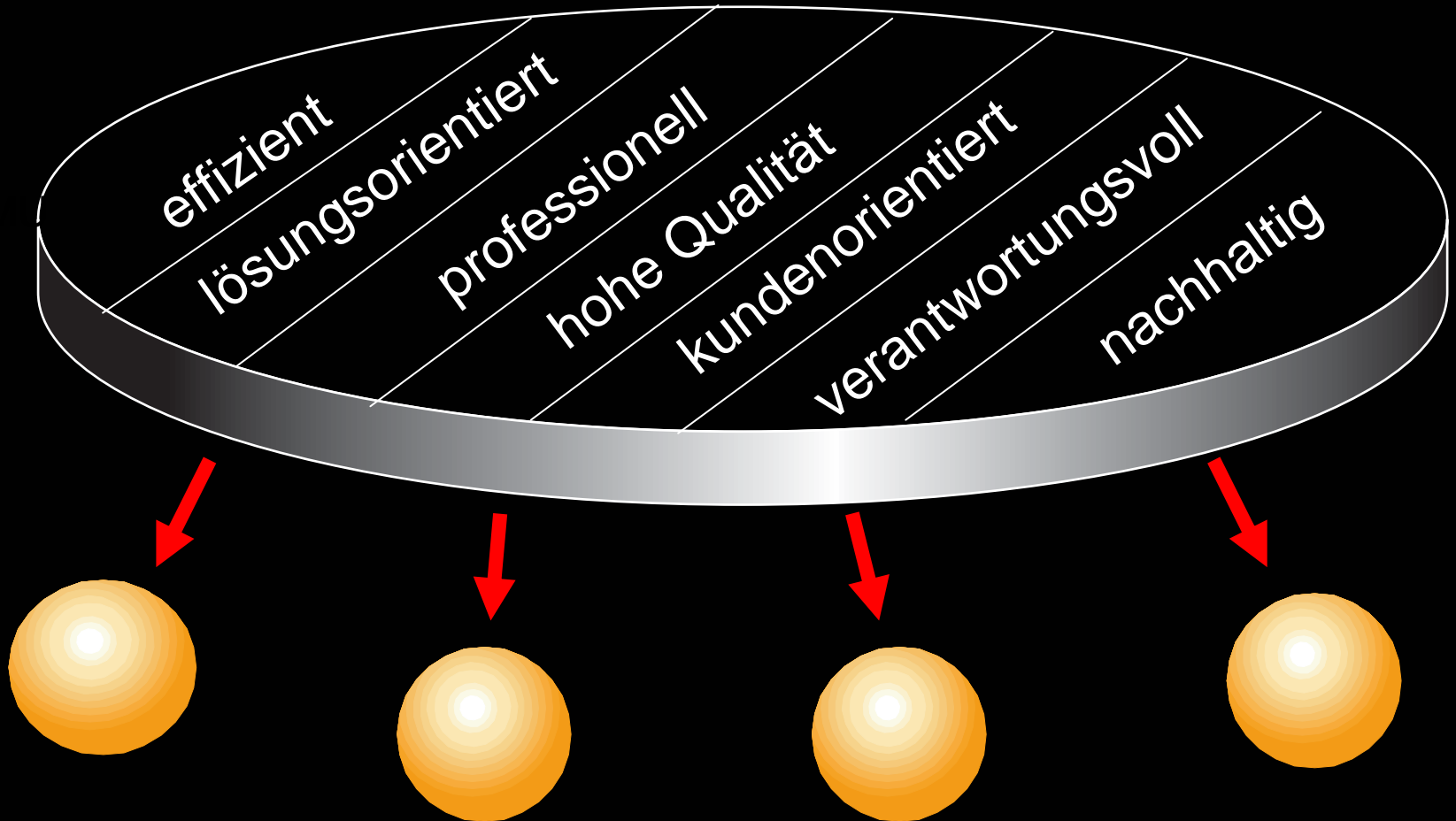
Spanien: 2005-2007
575 Mio. € für
Handelsförderung!

-  Anzahl Mitarbeitende
-  Aufgewendete Mittel (in Mio. CHF)



Konsequenzen für die staatliche Exportförderung

- Dienstleistungsangebot
- Geografische Abdeckung
 - Verstärkung Wachstumsmärkte
 - Vor der Welle reiten
 - Reduktion der Proaktivität in entwickelten Märkten
- Ressourcen
 - extern
 - intern



osec

business network
switzerland



Vielen Dank

Erfolgsfaktor Export

Daniel Küng, CEO Osec Business Network Switzerland

Osec-Jahresendanlass „Wachstumsschwäche Schweiz“, 6. Dezember 2005, Bern